

## **CaixaBank y ASOPROVAC renuevan su acuerdo de colaboración para apoyar la financiación del sector productor vacuno español**

- **La entidad financiera materializa su apoyo al sector a través de su línea de negocio AgroBank, con la que lidera el negocio con el sector agroalimentario en España.**
- **CaixaBank ofrece a los miembros de ASOPROVAC productos y servicios financieros diseñados especialmente para ellos, así como la participación en jornadas de análisis y debate sobre temas de interés.**

**31 de marzo de 2019**

CaixaBank ha renovado su acuerdo de colaboración con la Asociación de Productores de Carne de Vacuno (ASOPROVAC), con el objetivo de continuar impulsando el acceso a la financiación del sector y estimular su competitividad en el mercado. CaixaBank articula el apoyo a ASOPROVAC a través de su línea de negocio AgroBank, con la que ostenta el liderazgo en el negocio con el sector agroalimentario en España.

La renovación del convenio ha sido firmada por Carme Sabrí, directora de AgroBank, y por Alberto Juanola Colom, presidente de ASOPROVAC. Esta colaboración pone de manifiesto el compromiso compartido entre AgroBank y ASOPROVAC para el impulso de la actividad económica y el apoyo a las necesidades particulares de la producción de carne de vacuno. A través del convenio renovado, CaixaBank ofrece productos de financiación específicos para los miembros de ASOPROVAC que les permitan hacer frente a nuevas inversiones, a sus necesidades de circulante, maquinaria o vehículos, y a los riesgos e imprevistos que puedan surgir durante la cría del ganado, así como la ayuda a la comercialización en el exterior de la carne o animales vivos.

ASOPROVAC, la Asociación Española de Productores de Vacuno de Carne, es la organización profesional más representativa del sector productor de vacuno de carne español, agrupando un 70% de la producción del país y con más de 3.000 asociados en todo el territorio nacional. ASOPROVAC tiene como finalidad última velar por la defensa de los intereses de los ganaderos de vacuno de carne españoles y su principal función es

representar y defender estos intereses ante las administraciones de rango autonómico, nacional y comunitario.

### **AgroBank, líder del sector**

AgroBank, después de cuatro años de recorrido, cuenta con un volumen de negocio gestionado de más de 18.500 millones de euros, lo que se traduce en un incremento del 26,2% desde su lanzamiento en septiembre de 2014.

Uno de cada cuatro agricultores españoles ya confía en AgroBank para realizar parte de su operativa financiera. La clave del éxito de esta propuesta ha sido acompañar a los clientes de forma integral, no solo con el apoyo financiero sino también desde el asesoramiento, la planificación conjunta, la ayuda a la formación y la especialización.

AgroBank cuenta con casi 1.000 oficinas propias, donde los clientes tienen a su disposición 3.000 profesionales con un alto conocimiento del sector, de esta manera, disponen de una oferta adaptada a las peculiaridades de los agricultores, ganaderos o cooperativistas para ofrecer un servicio financiero realmente útil y de alto valor para los clientes. Además, los profesionales de AgroBank cuentan con la última tecnología para acercarse a sus clientes y tienen a su disposición tablets y smartphones que les permiten realizar la asesoría financiera y la contratación de productos desde las propias explotaciones agrarias.

AgroBank realiza otras acciones de impulso al sector, como jornadas técnicas o firma de acuerdos con organizaciones de relevancia. Además, a través de la Cátedra AgroBank sobre Calidad e Innovación en el sector Agroalimentario, junto a la Universidad de Lleida, desarrolla acciones como el premio a la mejor tesis doctoral, seminarios, y cursos específicos.

Dada la vocación internacional del sector AgroBank dispone de un conjunto de soluciones diseñadas especialmente para agilizar el día a día de las empresas que realizan operaciones de comercio exterior. Una innovadora y amplia gama de soluciones que destaca porque su gestión se realiza íntegramente on-line, a través de Línea Abierta. Además, dispone de una de las más amplias redes de corresponsales bancarios, con los que tiene acuerdos bilaterales que posibilitan el desarrollo de relaciones comerciales con cualquier lugar del mundo.